



# Das IT-ABO

**"Wir stellen sicher, dass die IT in Ihrem Haus ein Innovations- und kein Kostentreiber wird"**

Im Kosmos einer Firmen-IT sind oftmals verschiedene Systeme und spezifische Lösungen im Laufe der Jahre gewachsen. Neben einem reibungslosen Betrieb fehlen manchmal im Unternehmen der Überblick und die entsprechende Dokumentation: Warum hat wer welche Anwendung von wem wofür beschafft und wie wird diese gewartet?

## Was ist das IT-ABO?

Das IT-Abo bedeutet, dass Sie als unsere Kunden volle Transparenz und dauerhafte Verlässlichkeit in Ihrem IT-Bereich gewinnen. In allen Facetten der eingesetzten IT werden Sie umfassend und kontinuierlich von uns betreut. Die Dauer steuern Sie über einen pauschalen monatlichen Betrag.

## Unsere Herangehensweise

Für Unternehmen sind Tagesgeschäft und Strategie zentrale Stellschrauben für den Erfolg. Im Hintergrund müssen beispielsweise Finanzierung oder IT-Anwendungen reibungslos funktionieren. Wir prüfen wie ein Arzt das gesamte IT-System auf Herz und Nieren. Nach diesem Prinzip erstellen wir einen aktuellen Status Ihrer eingesetzten Systeme.

Dazu zählen:

- Hardware
- Anbindung
- Netzplan
- eingesetzte Software (z. B. Version und Sicherheit, ‚Release‘ und ‚Patchstände‘)
- Sicherungspläne

Diese Diagnose fassen wir in einem Report zusammen. So erhalten Sie eine nachvollziehbare Dokumentation der gesamten IT-Landschaft – gegebenenfalls mit direkten Handlungsempfehlungen. Die Ergebnisse dieses Reports werden in gemeinsam festgelegten Intervallen einem Review unterzogen. Durch unsere Analysen bekommen Sie die Gewissheit, dass Ihre IT für Ihre aktuellen Ansprüche passt oder angemessen mitwächst.



MVB CONSULTING GMBH



## Basis-Paket

- Monitoring
- Proaktive Wartung
- Software Management (Updates / Patching)
- Remote Support
- Reporting & Evaluierung

**40 €**  
pro Client / Monat

**35 €**  
pro Client / Monat  
(ab 20 Clients)



Gold Cloud Platform  
Gold Cloud Productivity  
Gold Application Integration





## Unsere Pakete

1. <b>Basis-Paket</b> <sup>1</sup> <i>(Laufzeit: mindestens 3 Monate)</i>	40 € pro Client / Monat 35 € pro Client / Monat (ab 20 Clients)
2. <b>Endpoint Security</b> <sup>1</sup> <i>Microsoft Defender</i>	4 € pro Client / Monat
3. <b>Microsoft 365</b> <sup>1</sup> <i>M365 Business Standard</i>	10 € pro Lizenz / Monat
4. <b>Cloud Telefonanlage</b> <sup>1</sup> <i>Placetel Premium</i>	3,90 € pro Rufnummer / Monat
5. <b>Firewall</b> <sup>1 2</sup> <i>Sophos XGS 107w</i>	50 € Lizenzkosten / Firewall / Monat
6. <b>Backup</b> <sup>1 2</sup> <i>Synology</i>	Individuell

<sup>1</sup> Zusätzlicher Aufwand und Einrichtungskosten: 100 € / St.

<sup>2</sup> Zusätzliche Hardware

- Das **IT-ABO** ist in dieser Ausstattung die perfekte Basis, die jeder Kunde braucht. Wir haben als MSP durch das Monitoring mit **Ninja RMM** den Überblick, um proaktiv gegen Schäden und anfallende Kosten vorzugehen bzw. zu warnen. In Kombination mit unseren Zusatzoptionen lässt sich ein überaus kompetentes Konzept von Sicherheit und Schutz erzielen.
- Microsoft Defender** ist der perfekte Schutz, egal ob es sich um Ihren Mac oder Windows PC handelt. In Zeiten von Homeoffice und der Arbeit von unterwegs, schützt Sie der Defender vor den alltäglichen Gefahren, die während Ihrer Onlinetätigkeiten entstehen können. Zusätzlich ist eine Geräteverschlüsselung aktiviert, damit bei Diebstahl oder Verlust des Gerätes die Daten nicht einfach ausgelesen werden können.
- Microsoft 365 Business Standard** ist das Rundum-Sorglos-Paket, wenn es um kompetentes Arbeiten geht. Egal, ob man einen Text schreiben möchte oder eine komplexe Kalkulation plant, es ist alles inklusive. M365 ist von überall her erreichbar. Die Zusammenarbeit war noch nie so einfach wie mit Teams, Meetings, Planner etc.
- Die **Cloud Telefonanlage** hat den Vorteil, dass man keinen eigenen Telefonanschluss mehr braucht und theoretisch von jedem Punkt auf der Welt mit seiner Festnetznummer erreichbar ist. Es gibt die Möglichkeit, MS Teams mit **Placetel** zu verbinden, so dass direkt aus Teams mit der Nummer telefoniert werden kann. Es ist keine aufwendige zusätzliche SIP-Software nötig, sondern kann direkt mit Teams telefonieren.
- Firewall: Sophos XGS 107w** ist die optimale Ergänzung zum Microsoft Defender for Endpoint. Dies ist für Unternehmen mit 1 - 50 Mitarbeitern die perfekte Lösung. Wir haben uns für diese Lösung entschieden, da sie aus unserer Sicht optimal für unsere Techniker ist. Schnelles und sauberes Agieren ist hier möglich im Gegensatz zu den günstigeren XG 106 Modellen, die mittlerweile hardware-technisch veraltet sind.
- Backup-Lösungen** sind unbedingt notwendig. Falls doch mal Daten durch einen Virus oder Trojaner verloren gehen sollten, kann man mit einem Backup hier entgegenwirken. Auch wenn alles in der Cloud ist, handelt es sich trotzdem nicht um einen Backup. Für kleine und mittelständische Unternehmen ist **Synology** der richtige Partner, wenn es um M365 Backups geht. Unkompliziert und schnell lassen sich hier Daten aus den Backups wiederherstellen.

Auf unserer [Website](#) finden Sie weitere Informationen zum IT-Abo. Unsere Mitarbeiter stehen bei Fragen gerne zur Verfügung!



Gold Cloud Platform  
Gold Cloud Productivity  
Gold Application Integration

